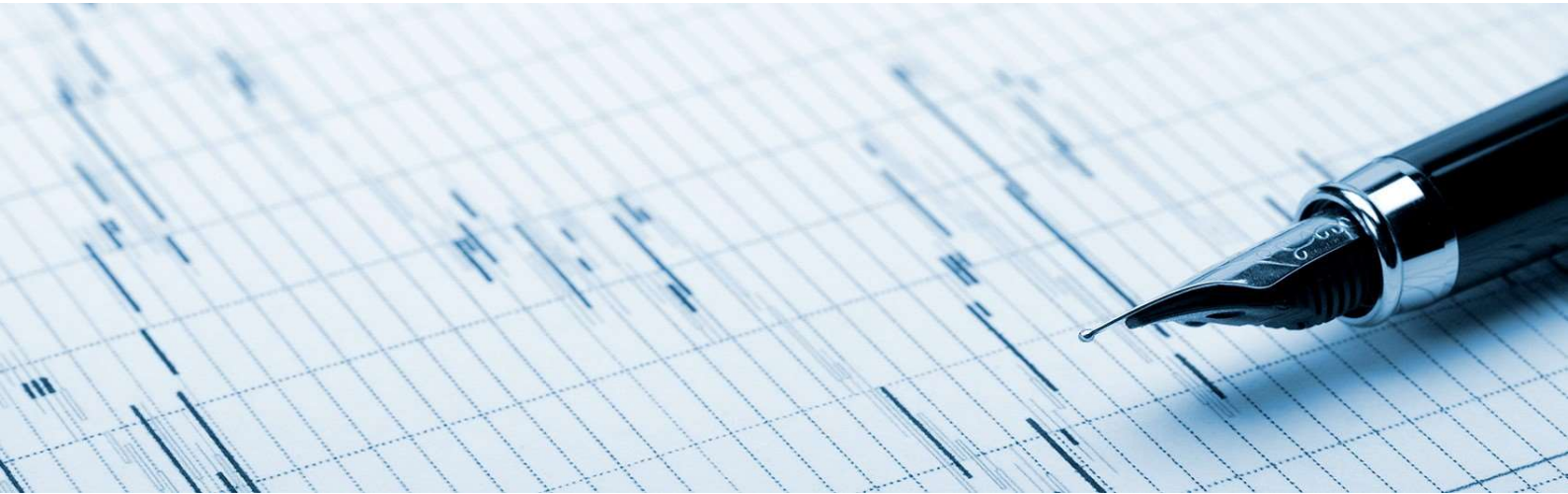


Fallbeispiel: Verträge über die Lieferung von Notstromaggregaten für Kernkraftwerke



Situation

Unser Kunde, ein bedeutender deutscher Maschinenbauer, hatte den Auftrag erhalten, im Rahmen des chinesischen Kernkraftwerksprogramms eine Reihe von Notstromaggregaten zu liefern. Unser Kunde hatte Zweifel an der Profitabilität des Vertrages und beauftragte INDECO mit einer Projektzustandsanalyse.

Vorgehen

INDECO überprüfte die Vertragsunterlagen umfassend und führte eine Reihe von Interviews mit Mitarbeitern des Kunden. Nach einer zweiwöchigen Untersuchung kam INDECO zu dem Schluss, dass der Gewinn aus dem Vertrag tatsächlich gefährdet war und dass die Projekt- und Vertragsmanagementfunktionen gestärkt werden müssten. Dem Vorstand wurden diesbezüglich konkrete Empfehlungen gemacht.

Ergebnis

Der Vorstand befürwortete die Empfehlungen von INDECO und entsprechend wurde das Projekt- und Vertragsmanagement durch zusätzliche, erfahrene Führungskräfte gestärkt.